

QUYẾT ĐỊNH
Về việc khuyến mại Thẻ Got it khi mua hàng

TỔNG GIÁM ĐỐC
CÔNG TY CP CAO SU ĐÀ NẴNG

Căn cứ Luật Doanh nghiệp ngày 17 tháng 6 năm 2020;

Căn cứ Điều lệ Công ty cổ phần Cao su Đà Nẵng;

Căn cứ Quyết định số 26/QĐ-DRC-HĐQT ngày 30/10/2021 về việc ban hành Quy chế bán hàng nội địa;

Căn cứ nội dung biên bản họp ngày 27/10/2022 về việc triển khai chính sách bán hàng kỳ tháng 11/2022;

Căn cứ tình hình giá cả nguyên vật liệu đầu vào, tình hình tiêu thụ và xét đề nghị của Phòng bán hàng.

QUYẾT ĐỊNH:

Điều 1: Áp dụng chương trình khuyến mại thẻ Got It mỗi lần mua hàng như sau:

1/Đối tượng, sản phẩm áp dụng:

- Đối tượng: Nhà phân phối DRC/khách hàng mua trực tiếp DRC để kinh doanh thương mại.

- Sản phẩm: Lốp, săm, yếm ô tô, máy kéo DRC các loại; Săm, lốp xe đạp, xe máy DRC; Lốp xe máy Dplus; Lốp đắp, lốp dán các loại.

2/Mục đích: Chương trình áp dụng để tăng cường đẩy mạnh tiêu thụ sản phẩm DRC ra thị trường.

3/ Nội dung khuyến mại:

- Nhà phân phối/khách hàng mỗi lần mua sản phẩm như trong mục 1 điều 1 có giá trị 20.000.000 đồng (chưa VAT; chưa trừ chiết khấu, hàng bảo hành; trừ hàng bán bị trả lại (nếu có)) được khuyến mại 01 Thẻ Got it có giá trị 200.000 đồng hoặc 02 thẻ Got it mỗi thẻ có giá trị 100.000 đồng.

- Số dư doanh thu mỗi lần mua hàng không đủ 20.000.000 đồng được cộng dồn vào cuối kỳ để được tính khuyến mại theo nguyên tắc làm tròn xuống.

- Hình thức chi trả khuyến mại: Khuyến mại tại thời điểm mua hàng.

Điều 2. Thời gian áp dụng:

Quyết định này áp dụng đối với các hóa đơn phát hành trong kỳ nhận hàng tháng 11/2022 và không liên quan đến các chính sách khác đã ban hành.



Điều 3. Các ông (bà) Phó Tổng giám đốc, Kế toán trưởng, các Phòng/Ban liên quan, các Văn phòng đại diện Công ty cổ phần Cao su Đà Nẵng chịu trách nhiệm thi hành Quyết định này./.

Nơi nhận:

- Như điều 3;
- NPP/khách hàng;
- Lưu: VT, BH.

KT. TỔNG GIÁM ĐỐC
PHÓ TỔNG GIÁM ĐỐC



Hà Phước Lộc

